

Le suivi méticuleux du règlement des factures émises et, le cas échéant, la relance des clients en retard de paiement, revêtent une importance cruciale pour toute entreprise. La mise en place d'une procédure bien définie à cet égard est essentielle pour optimiser les encaissements clients et, par conséquent, améliorer la trésorerie de l'entreprise.

En ce qui concerne la facturation, il est impératif de procéder rapidement à la facturation des ventes et des prestations de services.

Cela présente plusieurs avantages :

## Respecter les délais légaux

La législation française encadre les délais de facturation, exigeant des entreprises qu'elles délivrent des factures à leurs clients dès la réalisation d'une vente ou la prestation de services. Il est possible de regrouper plusieurs ventes ou prestations sur une seule facture pour un même client, avec une échéance maximale d'un mois.

## Avoir une facturation complète

Facturer rapidement évite les oublis. Certains entrepreneurs utilisent des tableurs (comme Excel), une pratique illégale comportant des risques fiscaux. La facturation via des solutions informatisées, telles que WiiGo, garantit une approche plus exhaustive et réduit le risque d'oubli.

## Disposer des encaissements en temps utile

L'envoi immédiat des factures accroît les chances d'obtenir un paiement rapide, bien que le délai de paiement dépende des accords négociés avec chaque client. Envoyer rapidement la facture est particulièrement crucial lorsque le délai de paiement commence à la réception de la facture.

## Relancer efficacement

Une facture envoyée rapidement permet des relances proactives en cas de retard de paiement, réduisant ainsi le délai entre la vente (ou la prestation) et l'encaissement. Cette approche contribue à améliorer le besoin en fonds de roulement.

## Mobiliser rapidement les créances

La facturation initie la mobilisation des créances clients, offrant la possibilité de financer ces créances avant l'échéance prévue. Des solutions telles que la cession Dailly, l'affacturage et l'escompte bancaire permettent d'obtenir un financement anticipé.

En conclusion, une facturation rapide facilite l'entrée rapide des fonds dus et améliore le fonctionnement global de l'entreprise.

Une gestion efficace de la facturation contribue inévitablement à un meilleur rendement de l'entreprise.